

E - Learning Study Material  
By Prof (Dr) YADWENDRA SINGH  
MAHARAJA COLLEGE, ARA  
V.K.S. UNIVERSITY, ARA, BIHAR  
B.A. Part 1st Economics Honors  
Paper - 1st

### Definitions of Consumer Surplus

जब हम कोई वस्तु खरीदना चाहते हैं तो उसके लिए हम खोज करते हैं कि कितना मूल्य देंगे। लेकिन ऐसा होता है कि जब हम बाजार में जाते हैं तो किली वस्तु के लिए हम जितना मूल्य देने की तैयारी करते हैं उतना कम मूल्य पा ही वह वस्तु मिल जाती है। इस प्रकार हमें कुछ बचत हो जाती है जिसे उपभोक्ता की बचत कहते हैं। उदाहरण के लिए, मान लें कि हमें एक कमीज खरीदनी है और उसके लिए हम 50 रुपये खर्च करने को तैयार हैं लेकिन जब हम बाजार में जाते हैं तो वह कमीज हमें 40 रुपये में मिल जाती है। इस प्रकार हमें 10 रुपये के बराबर उपभोक्ता की बचत प्राप्त होती।  
दुसरे शब्दों में उपभोक्ता की बचत = जो मूल्य हम देने को तैयार करते हैं - जो मूल्य हम वास्तव में देते हैं।

प्रो० मार्शल का मानना है कि

उपभोक्ता की बचत का उद्गम विभिन्न अवसरों (opportunities) वातावरणों (environments)

अथवा स्थितियों (Conjunctions) के कारण होता है। दिन वस्तुओं के लिए हम अधिक मूल्य दे सकते हैं। वे वस्तुएं आर्थिक तथा तकनीकी विकास के कारण हमें कम ही मूल्य पर मिल जाती हैं। यह वास्तव में स्थिति, वास्तव में अथवा अवस्था का ही परिणाम है कि आज हम कम खर्च पर आराम के लाभ लब्धी प्राप्त कर सकते हैं। उसी प्रकार नमक, दूध, लहसुन, आदि वस्तुएं हमें कम मूल्य पर मिल जाती हैं। हमारे दैनिक जीवन में अनेक ऐसे मूल्य देने की तैयारी रहती है कि अधिक बढ़ वस्तु हमें कम ही कीमत पर मिल जाती है।

इस प्रकार हमें उपभोक्ता की बचत प्राप्त होती है। कुछ प्रमुख परिभाषाएं निम्न हैं:

(i) जे. एम. मार्शल (Marshall) ने उपभोक्ता की बचत की परिभाषा इस प्रकार की है - "किसी वस्तु को बंझा रहने के बजाय उपभोक्ता जो मूल्य देने की तैयारी करता है तथा वास्तव में जो मूल्य वह देता है उसका अंतर ही संतोष की बचत की आर्थिक माप है। इसे उपभोक्ता की बचत कहा जा सकता है।"

(The excess of Price which he (consumer) would be willing to pay rather than go without the thing over that which he actually does pay, is the economic measure of this surplus satisfaction. It may be called Consumer's Surplus.)

वै

(ii) प्रो मैहता (J. K. Mehta) के अनुसार, "किसी व्यक्ति को किसी वस्तु से मिलने वाली उपभोक्ता की वचन इस वस्तु से मिलने वाली उपभोगिता और उस वस्तु को प्राप्त करने के लिए लगायी गयी उपभोगिता का अंतर है। [प्रो मैहता की परिभाषा मार्शल की परिभाषा से मिलती जुलती है अतः केवल शब्दों का है आशय एक ही है] इसी प्रकार की परिभाषा पेन्सन ने भी दी है।"

(iii) प्रो पेन्सन (Prof Penson) के अनुसार, "जो कुछ हम देने को तैयार हैं और जो कुछ हम वास्तव में देते हैं, इन दोनों के अंतर को ही 'उपभोक्ता की वचन' कहा जाता है।"

(The difference between what we would pay and what we have to pay is called consumer's surplus.)

(iv) प्रो टॉसिंग (Prof Taussing) के अनुसार "उपभोक्ता की वचन <sup>कूल</sup> ~~कुल~~ उपभोगिता और कुल विनिमय मूल्य को मापने वाला राशिओं के बीच का अंतर है।"

(Consumer's surplus is the difference between the sum which measures total utility and that which measures total exchange value.)